

INNOVATION

jd'c

JEAN DEL' COUR

Envie de rejoindre L'ÉQUIPE ?

Jean Del'Cour est un acteur majeur de l'économie sociale en Wallonie, mais c'est avant tout, un **super employeur**

Notre **Entreprise**

Jean Del'Cour, est une Entreprise de Travail Adapté (ETA), basée en Province de Liège depuis 1965.

Elle est devenue au fil de son histoire et de ses évolutions successives une société à la fois performante et durable, parvenant à concilier sa **vocation sociale** et ses **objectifs économiques**.

Nous recherchons pour la **Division Technique**

Key Account **Manager**

En tant que Key Account Manager, vous rapportez en direct au Directeur de la Division Technique et êtes en contact régulier avec vos collègues du groupe JD'C afin de proposer à vos clients des solutions techniques adaptées. Votre mission consiste avant tout à gérer un portefeuille de clients majeurs et à être responsable de la relation et des négociations commerciales auprès de ces derniers.

**Postuler
maintenant**

Envoyer votre CV (en précisant la fonction) :
jobs@jean-delcour.be

Postuler en ligne :
www.jean-delcour.be/jobs/

Adresse : Rue de l'Expansion, 29 4460 GRÂCE-HOLLOGNE

Tes **Responsabilités**

- vous êtes responsable du suivi quotidien d'un portefeuille de comptes clés, que vous développez (compréhension des besoins du client en termes de production, industrialisation, support technique, identification d'opportunités en termes de nouveaux produits/affaires) et avec lesquels vous entretenez une étroite relation commerciale
- Vous participez à la définition de la politique commerciale de l'entreprise (plan commercial sur plusieurs années)
- Vous établissez des objectifs de vente et suivez leur réalisation
- Vous suggérez et accompagnez les projets d'amélioration continue, en ce compris l'évolution et la standardisation des outils (ERP, master data, flux, processus...)
- Vous êtes force de proposition pour développer les stratégies de croissance de la division Technique
- À terme, vous contribuez au développement du portefeuille de clients par une prospection ciblée (enquête sur le potentiel du prospect et l'intérêt de JD'C pour celui-ci)

En savoir plus

www.jean-delcour.be

INNOVATION

jd'c

JEAN DEL' COUR

Profil Requis

Formation

- Vous avez une formation de bachelier ou master à orientation Supply Chain, ainsi qu'une expérience confirmée en gestion de stock et approvisionnement.
- Vous avez suivi une formation supérieure commerciale ou technique et vous disposez d'une expérience réussie dans la gestion de grands comptes en environnement industriel technique.

Connaissances Techniques

- Vous appréciez exercer une fonction de gestion de clients incluant les aspects techniques et commerciaux.
- Vous êtes reconnu pour vos excellentes qualités relationnelles, votre écoute, votre capacité d'argumentation et de négociation, ainsi que votre esprit d'initiative et d'entrepreneuriat.
- Vous vous exprimez parfaitement en français et professionnellement en anglais.
- Vous maîtrisez un ou plusieurs logiciels de gestion intégrée.

Notre Offre

- Une entreprise à forte valeur ajoutée humaine.
- Un environnement de travail motivant par le mixte entre économie et dimension sociale.
- La possibilité d'apporter une vraie valeur ajoutée commerciale à la division technique.
- Une fonction riche en technicité et contacts.
- Une clientèle de renom.
- Un plan de formation annuel.
- Un contrat à durée indéterminée.

**Postuler
maintenant**

Envoyer votre CV (en précisant la fonction) :
jobs@jean-delcour.be

Postuler en ligne :
www.jean-delcour.be/jobs/

Adresse : Rue de l'Expansion, 29 4460 GRÂCE-HOLLOGNE

En savoir plus

www.jean-delcour.be